

■ガス会社で金融勉強会 LPガスや電力など販売のエネジンは11日、光熱費の支払いについて長期的な視点で顧客に提案しようと、従業員を対象にした金融商品勉強会を浜松市中区の本社で開いた。

一生払い続ける光熱費を生涯ローンと位置付け、顧客に長い期間での費用削減を提案するために初めて開催。浜松信用金庫高林支店の3人が講師を務め、住宅ローン商品や、変動金利と固定金利の違いといったローンの仕組みを説明した。

エネジンの担当者は「電気とガスの契約会社変更やリフォームの実施で20～30年間でどれだけ光熱費が変わるか示して営業したい」と話した。

